

Bokslutskommuniké 2017

24SevenOffice Scandinavia AB



24SevenOffice®

Koncernen: Fjärde kvartalet, oktober – december 2017*

- Nettoomsättningen för fjärde kvartalet 2017 uppgick till 21 705 Tkr (16 006), vilket är en ökning med 36% gentemot fjärde kvartalet 2016
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 408 Tkr (540)
- Rörelsemarginalen uppgick till 2 procent (3)

Koncernen: Januari - december 2017*

- Nettoomsättningen för helåret 2017 uppgick till 79 231 Tkr (61 086), vilket är en ökning med 30% gentemot 2016
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 6 442 Tkr (1 845)
- Rörelsemarginalen uppgick till 8 procent (3)

* Kommentar till redovisningen

24SevenOffice Scandinavia AB registrerades vid Bolagsverket den 2 augusti 2017. Den 8 november 2017 bildades koncernen genom förvärv av 24SevenOffice AB och 24SevenOffice Labs AS (med dotterbolaget 24SevenOffice Scandinavia Systems AS) från det gemensamma moderbolaget 24SevenOffice AS. Dotterbolagens resultat har i den officiella redovisningen räknats in i koncernen från och med den legala förvärvstidpunkten 8 november 2017. Redovisningssiffrorna för fjärde kvartalet 2017 och året 2017 som helhet är därför baserade på internt upprättade rapporter, vilka ej är reviderade. Jämförande siffror för 2016 är baserade på de reviderade räkenskaperna för dotterbolagen som ingår i koncernen, eliminerat för intern försäljning mellan bolagen, för hela perioden. Med "Mkr" avses miljoner svenska kronor och med "Tkr" avses tusen svenska kronor.



VD har ordet

Lyckad strategi implementeras även i Sverige

24SevenOffice kan se tillbaka på ett mycket bra fjärde kvartal med en tillväxt på 36% och ett mycket bra helår med en tillväxt på 30%. Nettoomsättningen uppgick under 2017 till 79,2 Mkr, vilket är en ökning om 18,1 Mkr gentemot föregående år. Rörelseresultatet uppgick till 6,4 Mkr, vilket motsvarar en rörelsemarginal om 8 procent. Ökningen i nettoomsättning är en produkt av en lyckad strategi och genomförandet av densamma. En strategi vi nu tar med oss till den svenska marknaden. Vi ser fram emot att utveckla företaget och produkterna vidare under 2018.

38 procent tillväxt av kunder under 2017

Det är mycket glädjande att se att vi har bibehållit en stark tillväxt av nya kunder även under 2017. Tack vare vår strategi att sälja till redovisningsbranschen och att de i sin tur använder 24SevenOffice-systemet som sin teknologiplattform för att leverera tjänster till sina slutkunder, så har vi fått en ökning om 38 procent av kunder under året. Antalet befintliga kunder vid utgången av december 2017 uppgick till över 28 000 stycken.

Nordiskt företag med en nordisk teknologiplattform

Marknaden för molnbaserade ERP-lösningar med fokus på bokföring och ekonomistyrning i Norden är stort och 24SevenOffice är positionerat på marknaden som ett nordiskt företag med en nordisk teknologiplattform, där alla länder använder samma källkod. 24SevenOffice är noterat på AktieTorget i Sverige, vilket understryker våra ambitioner och målsättningar.

Status Sverige

Vi har haft en mycket god tillväxt i Norge och har lyckats att skapa vinn-vinn relationer tillsammans med våra kunder, vilket är något som vi nu tar med oss till den svenska marknaden. Programvaran och plattformen är klar. En av de viktigaste och största målgrupperna för 24SevenOffice i Sverige är de redovisningsföretag som har större och mer komplexa behov, vilket kräver mer av affärssystemet. Expansion är redan igång och fullföljs enligt plan.

I Sverige har vi redan över 700 kunder och avtal med flera redovisningspartners som använder vår teknologi och affärsmodell med lyckade resultat. Rekryteringen av den svenska organisationen går enligt plan och vi har redan anställt vår första säljare som börjar hos oss i det andra kvartalet, vilket ger oss en god utgångspunkt för tillväxt i Sverige.

Byggt organisationen för fortsatt tillväxt

24SevenOffice har en relativt stor, egen utvecklingsavdelning som utgör 37 procent av organisationen, vilket ger företaget både styrka och skapar dynamik. Tillsammans med bland annat säljare, vårt Customer Success-team och konsulter har många av oss arbetat i företaget i mer än 10 år. Målmedvetet och dedikerat arbete är en del av vår tillväxtstrategi och vi är motiverade till att ta företaget till nästa steg på den svenska marknaden.

Strategin vi har lyckats med i Norge, implementerar vi nu även i Sverige. Vi rekryterar och bygger organisationen för vidare tillväxt.

Första AI-motorerna för redovisningsbranschen

Under första halvåret 2018 har 24SevenOffice för avsikt att lansera en av marknadens första AI-motorer för redovisningsbranschen i en betaversion för utvalda redovisningspartners. En av fördelarna med att ha varit molnbaserade sedan 2002 är volymen av data som har genererats av alla transaktioner och verifierationer, vilka har passerat i vårt system under åren. Denna volym av data har vi nu tagit tillvara på i vår AI-motor.

24SevenOffice lanserade under 2017 flera teknologiska nyheter. Sammanlagt var det närmare 1 000 ändringar som genomfördes och det har framförallt tillkommit ett stort antal uppdateringar i fakturamodellen. Valutor till distributionsmetoder är uppgraderade. Bankmodulen är även den uppgraderad och reskontraposterna kan nu kopplas direkt till bankmodulen. Gränssnittet i mobilappen är även det nytt och har blivit mycket uppskattat av marknaden, bland annat med rese och utlägg uppdateringar, där du som användare nu kan ta bilder av kvitton och registrera det direkt i utvalt kundkonto.

Strategiskt samarbetsavtal med Telenor

Vi är mycket glada för att Telenor har valt 24SevenOffice som strategisk partner inom molnbaserade ERP- och redovisningssystem. Konceptet "Smart Arbetsdag" har skapats tillsammans med Telenor som en del av Telenors satsning på molntjänster. Avtalet gäller alla länder där Telenor har företagskunder och konceptet skall nu lanseras i Norge under första halvåret. 24SevenOffice har levererat den tekniska lösningen för det molnbaserade redovisnings- och fakturasytemet till produkten. Konceptet automatiserar faktureringen och ekonomistyrningen för företag.

Framtidsutsikter

Det finns en stor potential i Norden för vår modulbaserade plattform som möjliggör för oss att växa tillsammans med våra kunder. Vår expansion startar i Sverige och den processen är vi nu igång med. Första halvåret skall vi investera på den svenska marknaden och bygga organisationen. Andra halvåret skall vi öka försäljningen och öka marknadsbearbetningen mot större företag inom redovisningsbranschen. Tillväxt och expansion är vårt huvudmål de närmsta åren, vilket kan medföra lägre marginaler på kort sikt. Detta var även bakgrunden till att 24SevenOffice noterades den 21 december 2017 på AktieTorget i samband med en kapitalanskaffning om 40 Mkr. – att satsa på vår tillväxtstrategi i Sverige. Vi ser fram emot året som ligger framför oss.

Jag skulle vilja ta tillfället i akt till att tacka kunder, partners, medarbetare och aktieägare för samarbetet under 2017. Vi ser fram emot ett nytt spännande år i molnet.

Ståle Risa

Verkställande direktör

24SevenOffice i korthet

24SevenOffice är verksamma på den nordiska marknaden och har sedan 2002 levererat affärssystem till små och medelstora företag med molnbaserade lösningar. Systemet används av 28 000 bolag, med bland annat PwC och KPMG som redovisningspartners. Affärssystemet är modulbaserat, där modulerna tillhandahålls fristående eller paketerade som helhetslösningar. I dag innehåller affärssystemet bland annat moduler för redovisning, CRM, fakturering, logistik, projektstyrning och tidredovisning, allt integrerat i en lösning. 24SevenOffice är ett system som är anpassat för större bolag med mer komplicerade affärsflöden.

24SevenOffice är grundat 1997 och har huvudkontor i Oslo, Norge. Bolaget har 67 stycken medarbetare, varav 49 stycken är fast anställda. Aktier i 24SevenOffice kan handlas på AktieTorget i Sverige. För ytterligare information se www.24sevenoffice.com.

Försäljningsstrategi

Bolaget har lyckats med sin affärsmodell med redovisningspartners, där bland annat strategin och idén är att redovisningsbyråer fakturerar sina egna kunder för mjukvaran. Affärsmodellen är designad och anpassad till de förändringar som redovisningsbranschen genomgår. Användare kan exempelvis fakturera kunder för åtkomst till 24SevenOffice-systemet, moduler eller lagring av dokumentation och därmed omvandla, utveckla och skapa egna affärsmodeller genom 24SevenOffice-systemet. Användare har även möjligheten att integrera andra system genom öppna API:er (Application Programming Interface) och skapa sömlösa och funktionella lösningar för sina kunder.

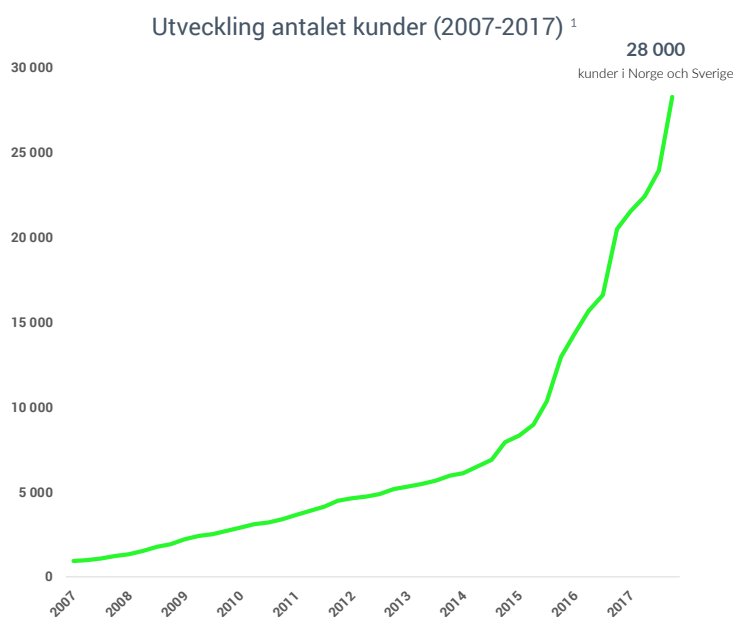
24SevenOffice har en nordisk teknologiplattform som använder samma teknologi i både Norge och Sverige. Bolagets strategi är att expandera på den svenska marknaden och arbeta med att etablera nya avtal som ett steg i tillväxtstrategin.

Väl positionerade för fortsatt god tillväxt

24SevenOffice starka position på den norska marknaden och de positiva underliggande marknadstrenderna har bidragit till en gynnsam utveckling under de senaste åren. Bolaget har haft en årlig tillväxt på 30 procent under perioden 2016 - 2017. 24SevenOffice bibehöll även en stark tillväxt av kunder under 2017, då antalet kunder ökade med 38 procent jämfört mot föregående år. Mycket tack vare strategin att sälja till redovisningsbranschen och att de i sin tur använder 24SevenOffice-systemet som sin teknologiplattform för att leverera tjänster till sina slutkunder.

24SevenOffice arbetar kontinuerligt med att vara i framkant och driva utvecklingen av produkt erbjudandet framåt. 24SevenOffice arbete fokuseras just nu på den framtagna AI - (Artificiell Intelligens) motorn. Arbetet tillsammans med samarbetspartner och deras kunder bidrar till upgraderade affärsmodeller, digitalisering och ökad effektivitet samt automatisering av administrativa flöden. 24SevenOffice är genom ovan arbete väl positionerade för att bibehålla en fortsatt god tillväxt av kunder under 2018.

Antalet kunder ökade med 38% under 2017



Väsentliga händelser efter rapportperiodens utgång

- Bolaget höll extra bolagstämma den 11 januari då Henrik Vilselius valdes in som styrelseledamot
- 24SevenOffice publicerade ett pressmeddelande den 29 januari 2018 om att befintliga kunder vid utgången av december 2017 uppgick till 28 270 stycken, vilket är en ökning med 38 procent jämfört med utgången av december 2016
- Rekryteringen av säljorganisationen startade, vilket kommunicerades den 1 februari. Jonas Håkansson anställdes som Senior Sales Executive
- 24SevenOffice ingick avtal med revisions- och konsultbyrån Deskjockeys i Stockholm

¹) Uträkningarna baseras på interna rapporter, vilka ej är reviderade.

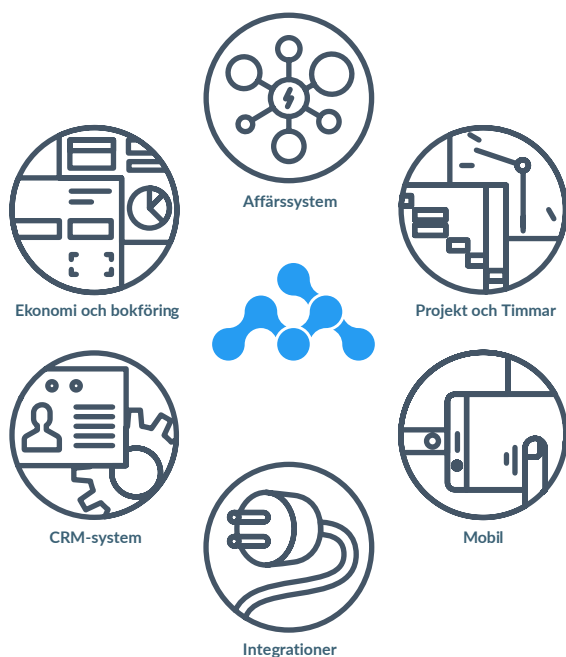
Finansiell information avseende perioden januari - december 2017

Räkenskaperna baseras på interna rapporter, vilka ej är reviderade

Finansiella siffror för 2015 och 2016 är baserade på de reviderade räkenskaperna för dotterbolagen som ingår i koncernen, eliminerat för intern försäljning mellan bolagen. Koncernräkenskaperna för 2017 är baserade på oreviderade räkenskaper för de dotterbolag som ingick i koncernen per den 31 december 2017. Räkenskaperna som presenteras nedan är därav mer ansedda som en indikation på omsättning och resultat för koncernen under 2016 och 2017, eftersom det inte finns eller kommer att utarbetas reviderade koncernredovisningar för 2016 eller 2017.

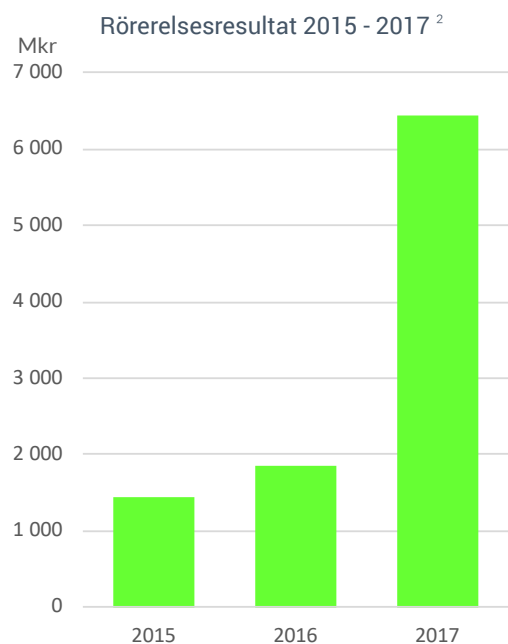
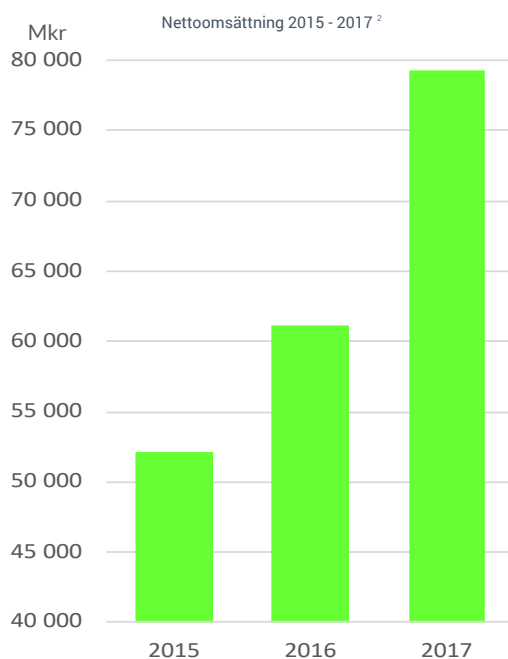
Nettoomsättningen för koncernen under helåret 2017 ökade med 30 procent till 79 231 Tkr (61 086). Rörelseresultatet uppgick till 6 442 Tkr (2 156), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 8 procent (3).

Stapeldiagrammen till höger visar ökningen av nettoomsättning under 2015 - 2017 och ökningen i rörelseresultat (EBIT) under 2015 - 2017.



Illustrativ översikt av 24SevenOffice produktutbud.

Tillväxt om 30% under 2017



²⁾ Uträkningarna baseras på interna rapporter, vilka ej är reviderade.

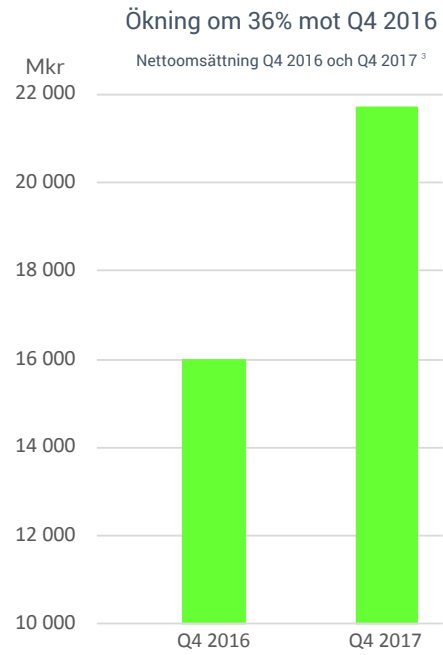
Finansiell information avseende perioden oktober - december 2017

Räkenskaperna baseras på interna rapporter, vilka ej är reviderade

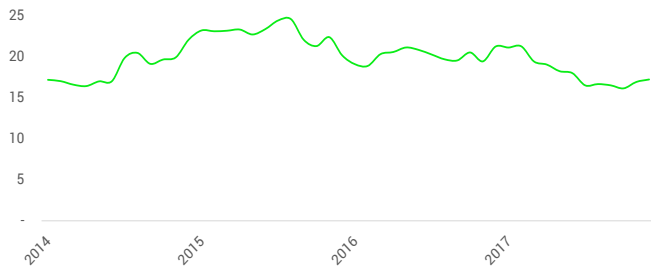
Nedan finansiella siffror för 2016 är baserade på de reviderade räkenskaperna för dotterbolagen som ingår i koncernen, eliminerat för intern försäljning mellan bolagen. Koncernräkenskaperna för 2017 är baserade på oreviderade räkenskaper för de dotterbolag som ingick i koncernen per den 31 december 2017. Räkenskaperna som presenteras nedan är därav mer ansedda som en indikation på omsättning och resultat för koncernen under 2016 och 2017, eftersom det inte finns eller kommer att utarbetas reviderade koncernredovisningar för 2016 eller 2017.

Nettoomsättningen för fjärde kvartalet 2017 ökade med 36 procent till 21 705 Tkr (16 006). Rörelseresultatet uppgick till 540 Tkr (402), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 3 procent (2).

Stapeldiagrammen till höger visar ökningen av nettoomsättning under Q4 2016 - Q4 2017.



LTV:CAC ratio. Ett genomsnitt de senaste 12 månaderna

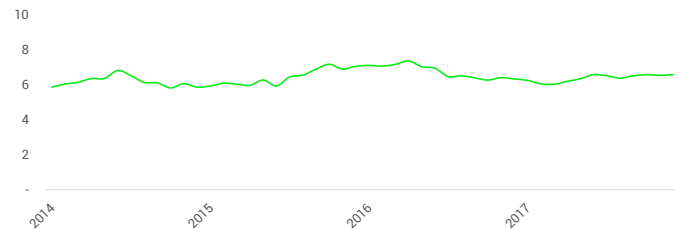


Bolagets SaaS-metrics (nyckeltal), vilka illustreras ovan, är konkreta bevis på att kundbearbetningsprocesserna är effektiva. 24SevenOffice har en LTV* (Lifetime Value) to CAC* (Customer Acquisition Cost) ratio på 17,0³ (31 december 2017).

* LTV (Lifetime Value - Nyckeltalet visar den estimerade genomsnittliga intäkten av en enda kund över dess varaktighet som kund)

* CAC (Customer Acquisition Cost - Nyckeltalet visar den genomsnittliga kostnaden för att erhålla en ny kund)

Återhämtning av CAC. Ett genomsnitt de senaste 12 månaderna



24SevenOffice har även ett SaaS-metrics om 6,6³ (31 december 2017), på antalet månader det tar att återhämta kostnaden för en ackvirerad kund.

Allt i ett komplett affärssystem i molnet



³⁾ Uträkningarna baseras på interna rapporter, vilka ej är reviderade.

Bolagets finansiella utveckling

Omsättning och resultat

Koncernen

24SevenOffice Scandinavia AB blev registrerat vid Bolagsverket den 2 augusti 2017. Den 8 november 2017 bildades koncernen genom förvärv av 24SevenOffice AB och 24SevenOffice Labs AS (med dotterbolaget 24SevenOffice Scandinavia Systems AS) från det gemensamma moderbolaget 24SevenOffice AS. Förvärvet av de två dotterbolagen är att betrakta som omstrukturering av företag som står under samma bestämmande inflytande s.k. common control av 24SevenOffice AS, då det bestämmande inflytandet över de två dotterbolagen är detsamma före som efter sammanslagningen. Det innebär att de två separata bolagen slås samman till en koncern utan att det finns någon förvärvare. Någon ny förvärvsanalys har därmed inte upprättats. Dotterbolagens resultat har räknats in i koncernen från och med den legala förvärvstidpunkten 8 november 2017. Jämförelsesiffror för 2016 finns därmed ej att tillgå.

Nettoomsättningen för fjärde kvartalet uppgick till 14 483 Tkr. Rörelseresultatet uppgick till -76 Tkr. Totala engångskostnader i samband med nyemissionen och noteringen på AktieTorget uppgick till 5 255 Tkr, där 391 Tkr är belastat resultatet. Resultatet före skatt uppgick till -651 Tkr. Resultatet efter skatt uppgick till -651 Tkr och resultatet per aktie uppgick till -0,01 kr.

Nettoomsättningen uppgick under perioden augusti – december 2017 till 14 478 Tkr. Rörelseresultatet uppgick till -78 Tkr. Totala engångskostnader i samband med nyemissionen och noteringen på AktieTorget uppgick till 5 255 Tkr, där 391 Tkr är belastat resultatet. Resultatet per aktie uppgick till -0,01, styrelsen föreslår inga utdelning.

Kassaflöde och finansiell ställning

Koncernen

Koncernens kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick under perioden till 19 396 Tkr. Koncernens likvida medel uppgick vid periodens utgång till 45 008 Tkr.

De kortfristiga skulderna uppgick vid periodens slut till 41 535 Tkr. De långfristiga skulderna uppgick vid periodens slut till 6 137 Tkr. Soliditeten uppgick till 33,3 procent.

Investeringar och avskrivningar

Koncernens investeringar under perioden uppgick till -77 394 Tkr varav aktiverade utvecklingskostnader uppgick till -174 Tkr. De aktiverade utvecklingskostnaderna består av internt upparbetade kostnader för utvecklingsarbeten med 174 Tkr. Avskrivningarna uppgick under perioden till 13 Tkr.

Eget kapital

Vid utgången av kvartalet uppgick koncernens eget kapital till 23 771 Tkr. Aktiekapitalet var 5 334 918,90 kr fördelat på 53 349 819 aktier, envar med ett kvotvärde om 0,1 kr.

Medarbetare

Bolaget har 67 stycken medarbetare, varav 49 stycken är fast anställda. Föregående år var antalet medarbetare 49 stycken, varav 38 stycken personer var fast anställda.

24SevenOffice Scandinavia aktie

24SevenOffice Scandinavia AB handlas på AktieTorget (Aktietorget.se). Den 21 december 2017 noterades 24SevenOffice med en teckningskurs på 6,50 kr per aktie, vilket motsvarade ett marknadsvärde på ca. 350 Mkr.

De tio största aktieägarna per den 31 december 2017

Aktieägare	Antal aktier	Röster och kapital, %
24SevenOffice AS	42 479 837	79,6 %
Humble Småbolagsfond	1 964 927	3,7 %
Ebiz AS	1 495 216	2,8 %
24SevenOffice BMU AS	1 130 096	2,1 %
Försäkringsaktiebolaget Avanza Pension	955 704	1,8 %
Elvegris AS	842 194	1,6 %
Danica Pension	615 385	1,2 %
Nordnet Pensionsförsäkring AB	613 251	1,1 %
Theodor Jeansson	400 000	0,7 %
Montebello Vinselskap og Invest AS	312 500	0,6 %
Övriga aktieägare	2 540 709	4,8 %
Totalt	53 349 819	100,00 %

Kommande rapporttillfällen

Årsstämma 2018	8 maj 2018
Delårsrapport januari – mars	9 maj 2018
Delårsrapport april – juni	28 augusti 2018
Delårsrapport juli – september	13 november 2018

Årsstämma

Årsredovisning för 2017 kommer att göras tillgänglig på bolagets hemsida, senast tre veckor innan årsstämman.

Notera

Informationen i denna bokslutskommuniké är sådan som 24SevenOffice Scandinavia AB skall offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 27 februari 2018.

Rapporten har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Stockholm, den 27 februari 2018

24SevenOffice Scandinavia AB

Ståle Risa

För ytterligare information vänligen kontakta:

Ståle Risa, Verkställande direktör

Tel: +47 922 35 847, str@24sevenoffice.com

Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport är upprättad enligt årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna rekommendationer 2012:1 (K3). Denna rapport har inte granskats av bolagets revisor.

24SevenOffice Scandinavia AB blev registrerat vid Bolagsverket den 2 augusti 2017. Den 8 november 2017 bildades koncernen genom förvärv av 24SevenOffice AB och 24SevenOffice Labs AS (med dotterbolaget 24SevenOffice Scandinavia Systems AS) från det gemensamma moderbolaget 24SevenOffice AS. Dotterbolagens resultat har i den officiella redovisningen räknats in i koncernen från och med den legala förvärvstidpunkten 8 november 2017. Finansiell information för perioden januari - december 2017 och oktober - december 2017 presenteras på sidorna 5 och 6.

Koncernens resultaträkning i sammandrag

Belopp i tusen svenska kronor (Tkr)	2017-10-01 2017-12-31	2017-08-02 2017-12-31
Rörelsens intäkter m.m.		
Nettoomsättning	14 483	14 478
Aktiverat arbete för egen räkning	218	218
Övriga rörelseintäkter	0	0
	14 701	14 696
Rörelsens kostnader		
Råvaror och förnödenheter	-1 770	-1 770
Övriga rörelsekostnader	-5 953	-5 951
Personalkostnader	-7 041	-7 041
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-13	-13
	-14 777	-14 774
Rörelseresultat	-76	-78
Resultat från finansiella poster		
Övriga ränteintäkter och liknande poster	10	10
Räntekostnader och liknande poster	-586	-586
	-575	-575
Resultat efter finansiella poster	-651	-653
Resultat före skatt	-651	-653
Skatt på periodens resultat	0	0
Periodens resultat	-651	-653
Resultat per aktie	-0,01	-0,01

Koncernens balansräkning i sammandrag

<i>Belopp i tusen svenska kronor (Tkr)</i>	2017-12-31
TILLGÅNGAR	
Anläggningstillgångar	
Immateriella anläggningstillgångar	
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknanden arbeten	3 213
	3 213
Materiella anläggningstillgångar	
Inventarier	158
	158
Finansiella anläggningstillgångar	
Andra långfristiga fordringar	1 541
	1 541
Summa anläggningstillgångar	4 912
Omsättningstillgångar	
Kortfristiga fordringar	
Kundfordringar	12 382
Övriga fordringar	6 357
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	2 783
Summa kortfristiga fordringar	21 523
Kassa och bank	
Kassa och bank	45 008
Summa kassa och bank	45 008
Summa omsättningstillgångar	66 531
SUMMA TILLGÅNGAR	71 443

Koncernens balansräkning i sammandrag

Belopp i tusen svenska kronor (Tkr)

2017-12-31

EGET KAPITAL OCH SKULDER	
Eget kapital	
Aktiekapital	5 335
Övrigt tillskjutet kapital	29 822
Annat eget kapital inklusive årets resultat	-11 386
Summa eget kapital	23 771
Långfristiga skulder	
Skulder till kreditinstitut	43
Övriga långfristiga skulder	6 093
Summa långfristiga skulder	6 137
Kortfristiga skulder	
Leverantörsskulder	9 235
Övriga skulder	7 842
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	24 458
Summa kortfristiga skulder	41 535
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	71 443

Förändring i eget kapital

Belopp i Tkr	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inklusive årets resultat	Summa eget kapital
Ingående balans per 1 augusti 2017	50	0	0	50
Förvärvade resultatet från dotterbolagen			-10 888	-10 888
Nyemission	5 285	29 822	0	35 107
Omräkningsdifferenser			155	155
Periodens resultat			-653	-653
Utgående balans per 31 december 2017	5 335	29 822	-11 386	23 771

Koncernens kassaflödesanalys

<i>Belopp i tusen svenska kronor (Tkr)</i>	2017-10-01 2017-12-31	2017-08-02 2017-12-31
Den löpande verksamheten		
Rörelseresultat	-76	-78
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	13	13
Erhållen ränta	10	10
Erlagd ränta	-586	-686
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-638	-640
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital		
Minskning(+)/Ökning (-) av kundfordringar	-7 361	-7 361
Minskning(+)/Ökning (-) av fordringar	-5 225	-5 225
Minskning(-)/Ökning (+) av leverantörsskulder	6 615	5 539
Minskning(-)/Ökning (+) av kortfristiga skulder	8 886	9 963
Kassaflöde från den löpande verksamheten	2 276	2 276
Investeringsverksamheten		
Förvärv av balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	-174	-174
Förvärv av inventarier, verktyg och installationer	-69	-69
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar	-419	-419
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-662	-662
Finansieringsverksamheten		
Nyemission	35 107	35 107
Amortering av lån	-91	-91
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	35 016	35 016
Periodens kassaflöde	36 630	36 630
Likvida medel vid periodens ingång	8 554	8 554
Kursdifferenser i likvida medel	-176	-176
Likvida medel vid periodens utgång	45 008	45 008

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

<i>Belopp i tusen svenska kronor (Tkr)</i>	2017-10-01 2017-12-31	2017-08-02 2017-12-31
Rörelsens intäkter m.m.		
Nettoomsättning	2 617	2 617
Aktiverat arbete för egen räkning	0	0
Övriga rörelseintäkter	0	0
	2 617	2 617
Rörelsens kostnader		
Handelsvaror	0	0
Övriga rörelsekostnader	-2 644	-2 646
Personalkostnader	0	0
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	0	0
	-2 644	-2 646
Rörelseresultat	-26	-28
Resultat från finansiella poster		
Övriga ränteintäkter och liknande poster	0	0
Räntekostnader och liknande poster	0	0
	0	0
Resultat efter finansiella poster	-26	-28
Resultat före skatt	-26	-28
Skatt på periodens resultat	0	0
Periodens resultat	-26	-28

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

<i>Belopp i tusen svenska kronor (Tkr)</i>	2017-12-31
TILLGÅNGAR	
Finansiella anläggningstillgångar	
Andelar i dotterbolag	76 732
	76 732
Summa anläggningstillgångar	76 732
Omsättningstillgångar	
Kortfristiga fordringar	
Fordringar hos koncernföretag	2 646
Övriga fordringar	137
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	2 783
Summa kortfristiga fordringar	2 783
Kassa och bank	
Kassa och bank	40 098
Summa kassa och bank	40 098
Summa omsättningstillgångar	42 881
SUMMA TILLGÅNGAR	119 613

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

<i>Belopp i tusen svenska kronor (Tkr)</i>	2017-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER	
Eget kapital	
Aktiekapital	5 335
	5 335
Överkursfond	89 432
Periodens resultat	-26
	89 406
Summa eget kapital	94 741
Kortfristiga skulder	
Leverantörsskulder	1 652
Skulder till koncernföretag	20 080
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	3 139
Summa kortfristiga skulder	24 872
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	119 613

Förändring i eget kapital

Belopp i Tkr	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Överkursfond	Balanserad vinst eller förlust	Årets resultat	Summa fritt eget kapital
Ingående balans per 1 augusti 2017	50	0	0	0	0	0
Nyemission	4 670	615	89 434			89 434
Periodens resultat					-28	-28
Utgående balans per 31 december 2017	4 720	615	89 434	0	-28	89 406

Moderbolagets kassaflödesanalys

<i>belopp i tusen kronor</i>	2017-10-01 2017-12-31	2017-08-02 2017-12-31
Den löpande verksamheten		
Rörelseresultat	-26	-28
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	0	0
Erhållen ränta	0	0
Erlagd ränta	0	0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		
	-26	-28
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital		
Minskning(+)/Ökning (-) av kundfordringar	0	0
Minskning(+)/Ökning (-) av fordringar	-2 783	-2 783
Minskning(-)/Ökning (+) av leverantörsskulder	1 652	1 652
Minskning(-)/Ökning (+) av kortfristiga skulder	6 098	6 100
Kassaflöde från den löpande verksamheten		
	4 940	4 940
Investeringsverksamheten		
Förvärv av dotterföretag	0	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten		
	0	0
Finansieringsverksamheten		
Nyemission	35 107	35 107
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		
	35 107	35 107
Periodens kassaflöde		
Likvida medel vid periodens ingång	50	50
Likvida medel vid periodens utgång		
	40 098	40 098

24SevenOffice Scandinavia AB

Box 1062
101 39 Stockholm

Telefon: +46 8 510 60 450
E-post: info@24SevenOffice.com
Organisationsnummer: 559120-8870

24SevenOffice.com

Facebook.com/24Sevenoffice.com
LinkedIn.com/24SevenOffice



24SevenOffice