

Fjärde kvartalet 2018

- Nettoomsättningen ökade 41 % till Tkr 30 613 (21 705)
- Rörelseresultatet uppgick till Tkr - 2 122 (408)
- Resultatet efter skatt uppgick till Tkr 14 696 (-167)
- Resultat per aktie uppgick till kr 0,27

Januari - december 2018

- Nettoomsättningen ökade 34 % till Tkr 106 085 (79 231)
- Rörelseresultatet uppgick till Tkr 4 327 (6 442)
- Resultatet efter skatt uppgick till Tkr 21 965 (5 867)
- Resultat per aktie uppgick till kr 0,40



VD kommentar

Tillväxt och uppskalning av organisationen

Nettoomsättningen uppgick under 2018 till 106,1 Mkr, en ökning på 34 procent från föregående år. Under fjärde kvartalet steg nettoomsättningen med 41 procent till 30,6 MSEK medan antalet kunder ökade med 38 procent till 38 600. Vi är nöjda med att leverera en stark tillväxt både i fjärde kvartalet och för året som helhet. Vår strategi med att sälja en komplett teknikplattform till redovisningsbyråer och till mellanstora och större företag fortsätter att ge goda resultat.

Vi gör byråerna till partners genom att leverera en framtidsinriktad teknologiplattform som de kan bygga sin egen affärsmodell på, eller som vi kallar det "Redovisning as a Service". Redovisningsbyråerna har starka incitament att också få sina kunder att arbeta på vår plattform, både för att kunna dra full fördel av systemet men också finansiellt. För 24SevenOffice innebär det att vi både får hävstång och skalbarhet i vår tillväxt.

Rörelseresultatet under fjärde kvartalet uppgick till -2,1 Mkr och 4,3 Mkr för hela 2018. Våra mål för 2018 var att investera i den svenska marknaden och lägga grunden för tillväxt i Skandinavien. Under fjärde kvartal intensifierade vi våra investeringar med fler anställda och ökade kostnader relaterade till sälj och marknadsföring. En sådan investering går naturligt bortom det kortsiktiga resultatet, men lägger fundamentet för vår skandinaviska tillväxtstrategi. Jag är nöjd över att vi med god tillväxt under året också har lyckats att investera i en ny marknad och samtidigt ha ett positivt årsresultat.

Parallellt med satsningarna för att bygga upp den svenska marknaden investerar vi i teknologi och innovation för att säkerställa att vår produkt håller mycket hög klass.

Tillväxten i Sverige enligt plan

Som kommunicerat lade vi under 2018 grunden för satsningen på den svenska marknaden, där vi under det andra halvåret startade marknadsbearbetningen. Hösten storsatsning har varit Cloud Lunch där vi tillsammans med Revisionsvärlden har genomfört teknologiseminarium för redovisningsbranschen på 21 orter runt om i Sverige. Vi gör också kampanjer på webben och i sociala medier för att rekrytera kunder.

Vi ser redan goda resultat på våra marknadsaktiviteter och ett positivt intresse från marknaden där de första kunderna har skrivit på och börjat använda systemet. Våra säljare har en allt större pipeline med intresserade kunder vilket bådär gott för den framtida försäljningen. Vi har rekryterat de första redovisningsbyråerna, och är i dialog med många fler. Modellen att företrädesvis arbeta via revisionsbyråer är lite trögare i starten, men vi räknar med att längre fram ha detta mångfalt igen.



Vi står inför nästa stora digitaliseringsvåg

AI är det ena av två skäl till att jag räknar med att den bransch vi verkar i kommer att förändras radikalt under kommande år. Det andra är fintech som i mångt och mycket handlar om att digitalisera finansiella tjänster. McKinsey, Gartner och många fler spår att digitalisering och automatisering kommer att tränga bort en mängd kvalificerade tjänstemannaarbeten.

Redovisningsbyråerna med många repetitiva sysslor står tidsigt i kön och jag är övertygad om att omvandlingen kommer att gå mycket snabbare än vad de flesta tror. För att överleva måste byråerna inom de närmaste åren utveckla andra affärsmodeller än dagens timfakturerering. Det har de goda möjligheter att göra genom att växla till vårt system.

24SevenOffice står väl rustat att möta konkurrensen från andra systemleverantörer. Vi är först i Norden med att erbjuda en AI-motor som automatiserar en mängd rutinuppgifter. Och vad som kanske är än viktigare är att vi byggt den med 20 års data från digitalt bokförda fakturor, vilket ger oss en stark bas för vår AI. De tester vi gjort visar att AI-motorn både är snabb och gör rätt i mycket hög utsträckning.

AI bokföring

Efter att ha varit i betaversion hos ett begränsat antal kunder, rullar vi nu löpande ut AI-motorn hos kunder som stått på väntelista. Vi märker en stor efterfrågan på lösningen från nya byråer som anmäler att de vill bli onboardade på AI. Under fjärde kvartalet undertecknade 26 nya byråer avtal om att implementera och börja använda AI tillsammans med sina kunder. De byråerna som använder sig av denna teknologi och anpassar sin affärsmodell till den nya teknologiska världen kommer att bli framtidens vinnare.

Framtidsutsikter

Det fina med vår affärsmodell är att den gör både oss och redovisningsbyråerna till vinnare. I Norge växer de byråer som använder våra system dubbelt så snabbt som branschgenomsnittet. Vi ser en stor potential i Norden för vår modulbaserade plattform som möjliggör för oss att fortsätta växa.

Ståle Risa
Verkställande direktör

24SevenOffice i korthet

24SevenOffice levererar affärssystem till små och medelstora företag i Norden via molnbaserade lösningar. Systemet, som lanserades 2002, används idag av 38 600 bolag i Norden, med bland annat PwC och KPMG som redovisningspartners.

Affärssystemet är modulbaserat, där modulerna tillhandahålls fristående eller paketerade som helhetslösningar. Det innehåller bland annat moduler för redovisning, CRM, fakturering, logistik, projektstyrning och tidredovisning, allt integrerat i en lösning.

24SevenOffices mål är att bli en ledande aktör inom ERP i Norden.

Affärsidé

Att leverera egenutvecklade högfunktionella molnbaserade affärssystem som effektiviserar administrativa processer för små och medelstora företag.

Redovisning as a Service

24SevenOffice har ett unikt sätt att distribuera sina tjänster på, via redovisningsbranschen. Vi erbjuder våra redovisningspartners en teknologiplattform på vilken de kan bygga en egen affär. Förutom ett redovisningssystem ger vi dem via plattformen en möjlighet att använda AI för att automatisera processer samt en kraftfull integrationsplattform till vilken alla möjliga tredjepartstjänster kan kopplas. Genom att renodla sina egna processer på en och samma plattform får de också själva mer strömlinjeformade processer. De kan då sitta i förarsätet och själva bygga egna affärsmodeller på vår teknologiplattform som de kan erbjuda marknaden. Detta gör dem unika och särskiljer dem från andra redovisningsbyråer som erbjuder likartade tjänster. Ökad automatisering medför att redovisningsbyråernas omsättning kommer att sjunka om de fortsätter som tidigare med att fakturera per timme. Men oavsett om de från sina kunder väljer att ta ut ett fast pris,

en procent av omsättningen, ett pris per transaktion eller en kombination av dessa, så måste de också tillföra nya element för att vara konkurrenskraftiga. De kan erbjuda licenser i form av appar som löser enskilda uppgifter som fakturering, timregistrering, utläggsredovisning eller godkännande av fakturor, eller så kan de erbjuda hela paketlösningar med licenser, integration och tjänster skräddarsydda för varje enskilt företag. Genom att de arbetar på samma plattform knyts redovisningsbyråerna närmare sina kunder och kan erbjuda nya tjänster som lägger grunden för bra portföljintäkter på längre sikt.

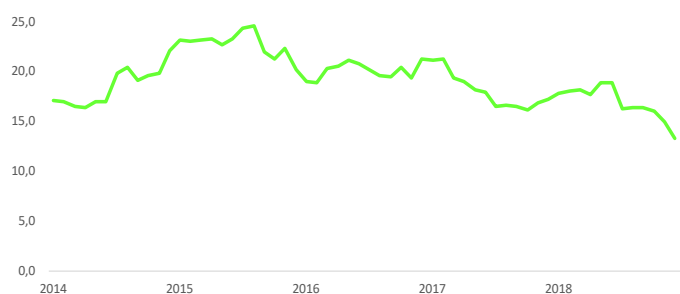
Kundbearbetning

24SevenOffice har en effektiv plattform för kundbearbetning. Försäljningsorganisationen består av en marknadsavdelning, innesäljare (Customer Success Managers), seniora säljare som hanterar bolagets direktförsäljning, samt en partneravdelning som hanterar, bearbetar och underhåller relationerna med bokföringsbyråer och andra säljpartners. Bearbetningsprocessen av nya kunder har sedan starten 1997 förfinats och utvecklats och sker till stor del med stöd av automatiserade gallringar, som rangordnar potentiella kunder efter sannolikhet. Processen är skalbar, vilket möjliggör expansion både på 24SevenOffice befintliga och framtida marknader. Betydande investeringar i försäljning och marknadsföring har ökat nyckeltalen^{1,2} "återhämtning av CAC" under 2018. Bolagets SaaS-metrics (nyckeltal) är konkreta bevis på att kundbearbetningsprocesserna är effektiva.

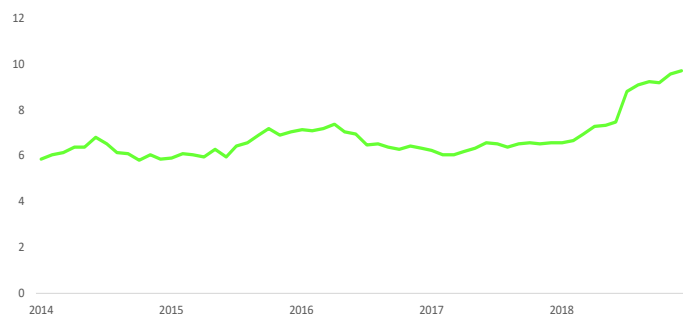
Finansiella mål

24SevenOffice har som mål att växa och kommer därför under de närmaste åren återinvestera vinstmedel i tillväxt, innovation och utveckling, för att nå visionen om att bli en marknadsledande aktör inom molnbaserad ERP på den skandinaviska marknaden.

LTV:CAC ratio. Ett genomsnitt de senaste 12 månaderna¹



Återhämtning av CAC. Ett genomsnitt de senaste 12 månaderna²



¹ LTV; LifeTime Value – Estimerad genomsnittlig total intäkt från en kund / CAC; Customer Acquisition Cost; genomsnittlig kostnad för att värva en ny kund.

² Återhämtning av CAC – Hur många gånger CAC återhämtas via intäkter från kund. CAC; Customer Acquisition Cost; genomsnittlig kostnad för att värva en ny kund.

Operationella nyckeltal

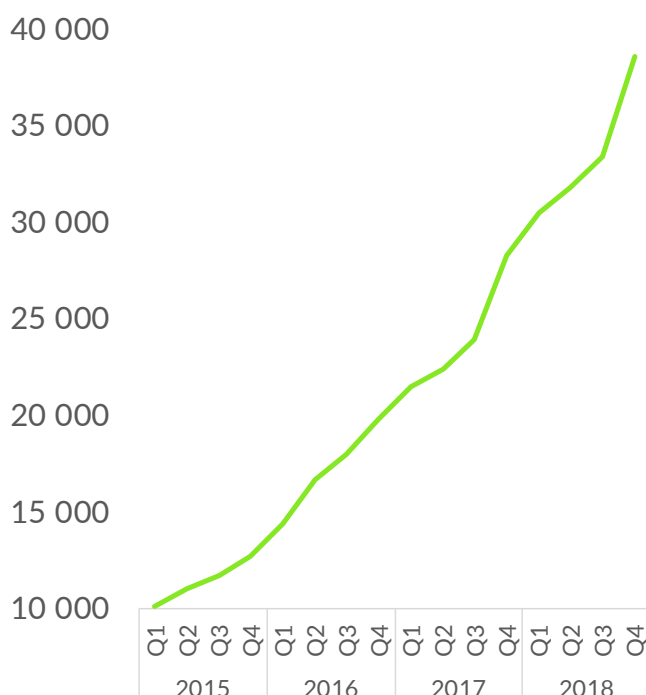
Räkenskaperna baseras på interna rapporter, vilka ej är reviderade (SEK 1000)	Q4 2018	Q4 2017	Januari - december 2018	Januari - december 2017
NETTOOMSÄTTNING¹, TKR Tillväxt	30 613 41%	21 705	106 085 +34%	79 231
ANTAL KUNDER Tillväxt	38 600 +38%	28 000	38 600 +38%	28 000
RÖRELSERESULTAT, TKR	-2 122	408	4 327	6 442
RÖRELSEMARGINAL (Rörelseresultat/nettoomsättning)		2%	4%	8%
LTV:CAC RATIO²	13,3	17,2	13,3	17,2
ÅTERHÄMTNING AV CAC³	10	7	10	7

¹ Jämförelsesiffrorna från 2017 i rapporten är baserade på räkenskaper för dotterbolag, där intern försäljning mellan bolagen eliminerats. Dessa siffror har ej granskats av revisor och är endast avsedda som indikationer. Konvertering från norska kronor till svenska kronor i resultaträkningar har gjorts med genomsnittskursen för perioden 2018.

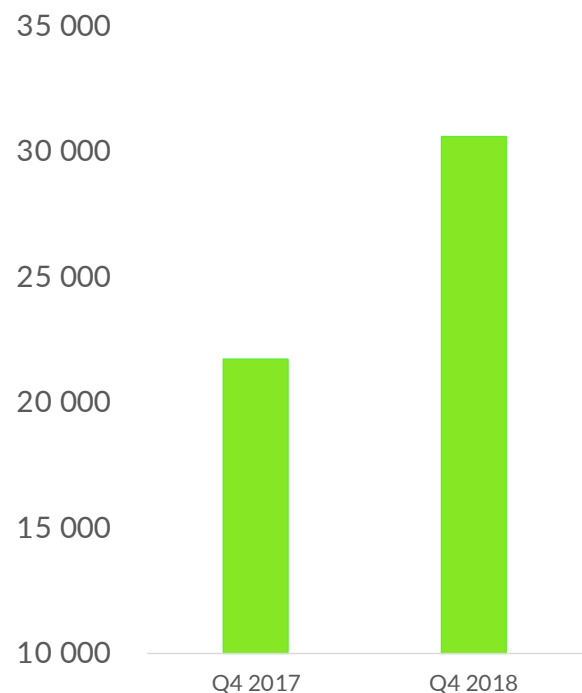
² LTV; LifeTime Value – Estimerad genomsnittlig total intäkt från en kund / CAC; Customer Acquisition Cost; genomsnittlig kostnad för att värva en ny kund.

³ Hur många gånger CAC återhämtas via intäkter från kund. CAC; Customer Acquisition Cost; genomsnittlig kostnad för att värva en ny kund.

Kunder (tillväxt 38 %)



Nettoomsättning (ökning 41 %)



Verksamheten perioden oktober - december

Carveout finansiell information (oreviderad)

24SevenOffice Scandinavia AB registrerades vid Bolagsverket den 2 augusti 2017. Den 8 november 2017 bildades koncernen genom förvärv av 24SevenOffice AB och 24SevenOffice Labs AS (med dotterbolaget 24SevenOffice Scandinavia Systems AS) från det gemensamma moderbolaget 24SevenOffice AS. Dotterbolagens resultat har i den officiella redovisningen räknats in i koncernen från och med den legala förvärvstidpunkten 8

november 2017. Redovisningssiffrorna för fjärde kvartalet 2017 och året 2017 som helhet är därför baserade på internt upprättade rapporter, vilka ej är reviderade.

Nettoomsättningen för koncernen under perioden oktober - december 2018 ökade med 41 procent till 30 613 Tkr (21 435). Rörelseresultatet uppgick till - 2 122 Tkr (408). Finansiella poster uppgick till - 253 Tkr (-575) och påverkades av valutafluktuationer mellan SEK/NOK. Resultatet per aktie uppgick till 0,40 kronor.

Oreviderad carveout resultaträkning i sammandrag

<i>Belopp i tusen svenska kronor (Tkr)</i>	2018-10-01 - 2018-12-31	2017-10-01 - 2017-12-31	2018-01-01 - 2018-12-31	2017-01-01 - 2017-12-31
Rörelsens intäkter m.m.				
Nettoomsättning	30 613	21 705	106 085	79 231
Aktiverat arbete för egen räkning	336	327	1 158	1 328
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	196
	30 949	22 032	107 242	80 754
Rörelsens kostnader				
Råvaror och förnödenheter	-3 406	-2 690	-12 183	-10 220
Övriga rörelsekostnader	-11 985	-8 457	-37 236	-27 238
Personalkostnader	-16 738	-10 433	-51 397	-36 150
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-122	-44	-179	-705
Resultat från andelar i intresseföretag och joint ventures	-820	0	-1 921	0
	-33 071	-21 624	-102 915	-74 312
Rörelseresultat	-2 122	408	4 327	6 442
Finansiella intäkter	-407	10	1 565	88
Finansiella kostnader	154	-585	-998	-948
	-253	-575	567	-859
Resultat före skatt	-2 374	-167	4 895	5 583
Skatt på periodens resultat	17 070	0	17 070	0
Periodens resultat	14 696	-167	21 965	5 583

Intäkter och resultat

24SevenOffice Scandinavia AB registrerades hos Bolagsverket den 2 augusti 2017. Det finns således inte jämförelsesiffror för tidigare perioder. Som en vägledning har oreviderades siffror tagits fram som presenteras i separat tabell på sid 5.

Oktober - december 2018

Koncernen

Nettoomsättningen för Q4 uppgick till 30 613 Tkr. Rörelseresultatet uppgick till -2 122 Tkr. Resultatet före skatt blev -2 374 Tkr. Resultatet efter skatt uppgick till 14 696 Tkr och resultatet per aktie uppgick till 0,27 kr. Bolaget har valt att aktivera uppskjutna skattefordran med 17 miljoner vilket motsvarar det norska dotterbolagets totala uppskjutna skattefordran. Anledningen till balansräkningen är att det på bakgrund av de senaste årens resultat, anses som troligt att företaget kommer kunna utnyttja denna fördel i framtiden. Förvärvet av Crédit Consulting AB är inkluderat i redovisningen från fjärde kvartal och påverkar nettoomsättningen med 2,4 miljoner, men har ingen betydande vinstpåverkan (14 TSEK). Förvärvet av Online Sales Company AS som medelad 17 september 2018, förväntas slutföras under det första halvåret av 2019 och påverkar inte siffrorna för 2018.

Moderbolaget

Nettoomsättningen för fjärde kvartalet uppgick till 2 760 Tkr. Rörelseresultatet uppgick till -269 Tkr. Resultatet före skatt blev -261 Tkr. Resultatet efter skatt uppgick till -261 Tkr.

Januari - december 2018

Koncernen

Nettoomsättningen för 2018 uppgick till 106 085 Tkr. Rörelseresultatet uppgick till 4 327 Tkr, vilket motsvarar en rörelsemarginal på 4 procent. Resultatet före skatt blev 4 895 Tkr. Resultatet efter skatt uppgick till 21 965 Tkr och resultatet per aktie uppgick till 0,40 kr.

Moderbolaget

Nettoomsättningen för 2018 uppgick till 11 121 Tkr. Rörelseresultatet uppgick till -699 Tkr. Resultatet före skatt blev 308 Tkr. Resultatet efter skatt uppgick till 308 Tkr.

Kassaflöde och finansiell ställning

Koncernen

Koncernens kassaflöde uppgick under fjärde kvartalet 2018 till 7 717 Tkr och 4 920 Tkr för perioden januari till december. Koncernens likvida medel uppgick vid periodens utgång till 47 489 Tkr. De kortfristiga fordringarna uppgick vid periodens slut till 27 935 Tkr. De kortfristiga skulderna uppgick vid periodens slut till 49 324 Tkr. De långfristiga skulderna uppgick vid periodens slut till 4 022 Tkr. Soliditeten uppgick till 52,5 procent.

Investeringar och avskrivningar

Koncernens investeringar under fjärde kvartalet uppgick till 11 701 och -1 966 Tkr för perioden januari till december, varav -12,8 Mkr är förvärv av 49 procent av aktierna i 24SevenFinans AS. Aktiverade utvecklingskostnader uppgick under fjärde kvartalet till -336 Tkr och -1 158 Tkr för perioden januari till december.

Avskrivningarna uppgick under tredje kvartalet till -122 Tkr och -179 för perioden januari till december.

Eget kapital

Vid utgången av kvartalet uppgick koncernens eget kapital till 59 081 Tkr. Aktiekapitalet var 5 523 443,60 kr fördelat på 55 234 436 aktier, envar med ett kvotvärde om 0,1 kr.

Säsongsvariationer

Koncernens försäljning kan förväntas vara starkare under årets första och fjärde kvartal då det är vanligt att låta ett byte av affärssystem sammanfalla med ett nytt räkenskapsår.

Medarbetare

Antalet anställda i koncernen var vid periodens utgång 108, varav 83 var fast anställda och 16 är från Sverige. 24SevenOffice anlitar därutöver externa konsulter för enskilda projekt. Ambitionen är att rekrytera ytterligare medarbetare under 2019 för att hantera en fortsatt tillväxt.

Väsentliga händelser under perioden

24SevenOffice Scandinavia AB förvärvade 51 procent i Credite Consulting AB, ett snabbväxande konsult- och redovisningsbolag med huvudkontor i Stockholm, för 1,25 Mkr samt genom en riktad emission i Crédit Consulting på 1,25 Mkr. Sedan noteringen på Spotlight Stock Market har 24SevenOffice Scandinavia AB lagt grunden för sin tillväxtstrategi i Sverige. Förvärvet gjordes för att hantera den stigande efterfrågan på onboardingstjänster från svenska ERP-kunder och redovisningsbyråer. Transaktionen slutfördes under fjärde kvartalet, och och ingår i siffrorna för fjärde kvartalet.

Väsentliga händelser efter rapportperiodens utgång

Det finns inga väsentliga händelser efter rapportperiodens utgång.

24SevenOffice Scandinavia AB aktie (Ticker: 247)

24SevenOffice Scandinavia AB aktie handlas på Spotlight Stockmarket (spotlightstockmarket.com). Den 28 december noterades 24SevenOffice Scandinavia aktie till 7,70 kr, vilket motsvarade ett marknadsvärde på ca 411 Mkr. Under kvartalet har aktien noterats som högst till 8,60 kr den 12 december och som lägst till 7,40 kr den 17 oktober.



De tio största aktieägarna den 31 december 2018

Aktieägare	Antal aktier	Röster och kapital, %
24SevenOffice AS	31 379 837	56,81 %
Humle Småbolagsfond	3 480 210	6,30 %
Handelsbankens Nordiska Småbolagsfond	3 000 000	5,43 %
Placeringsfond Småbolagsfond, Norden	1 539 736	2,79 %
Ebiz AS	1 495 216	2,71 %
Nordea Småbolagsfond, Sverige	1 154 191	2,09 %
24SevenOffice BMU AS	1 130 096	2,05 %
Prieren AS	958 145	1,73 %
Försäkringsaktiebolaget Avanza Pension	915 746	1,66 %
Elvegris AS	842 194	1,52 %
Övriga aktieägare	9 339 065	16,91 %
Totalt	55 234 436	100,00 %

Kommande rapporttillfällen

Årsstämma	8 maj 2019
Kvartalsrapport 1	7 maj 2019
Kvartalsrapport 2	27 augusti 2019
Kvartalsrapport 3	12 november 2019

Rapporten har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att vinstmedlen balanseras i ny räkning.

Stockholm den 26 februari 2019

24SevenOffice Scandinavia AB

VD Ståle Risa

För ytterligare information vänligen kontakta:

Ståle Risa, Verkställande direktör
Tel: +47 922 35 847, str@24sevenoffice.com

Informationen i denna bokslutskommuniké är sådan som 24SevenOffice Scandinavia AB skall offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 26 februari 2019.

Koncernens balansräkning

Belopp i tusen svenska kronor (Tkr)

2018-12-31

2017-12-31

TILLGÅNGAR

Anläggningstillgångar

Immateriella anläggningstillgångar

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande

arbeten

4 397

3 213

Goodwill

2 423

0

6 821

3 213

Materiella anläggningstillgångar

Inventarier, verktyg och installationer

338

158

338

158

Finansiella anläggningstillgångar

Andelar i intresseföretag och gemensamt styrda företag

10 873

0

Uppskjuten skattefordran

16 476

0

Andra långfristiga fordringar

2 571

1 541

29 920

1 541

Summa anläggningstillgångar

37 078

4 912

Omsättningstillgångar

Kortfristiga fordringar

Kundfordringar

14 380

12 900

Övriga fordringar

7 303

6 366

Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

6 252

2 783

27 935

22 049

Kassa och bank

47 489

45 008

Summa omsättningstillgångar

75 425

67 057

SUMMA TILLGÅNGAR

112 503

71 969

Koncernens balansräkning

Belopp i tusen svenska kronor (Tkr)

2018-12-31

2017-12-31

EGET KAPITAL OCH SKULDER

Eget kapital

Aktiekapital	5 523	5 335
Övrigt tillskjutet kapital	30 996	18 934
Annat eget kapital inkl årets resultat	20 314	63

Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare	56 833	24 331
--	---------------	---------------

Minoritetsintresse	2 248	0
--------------------	-------	---

Summa eget kapital	59 081	24 331
---------------------------	---------------	---------------

Avsättningar

Uppskjutna skatteskulder	75	0
--------------------------	----	---

Långfristiga skulder

Skulder till kreditinstitut	0	1 832
Övriga skulder	4 022	4 261

	4 022	6 093
--	--------------	--------------

Kortfristiga skulder

Leverantörsskulder	6 532	9 235
Aktuella skatteskulder	65	0
Övriga skulder	20 934	7 852
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	21 794	24 458

	49 324	41 545
--	---------------	---------------

SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER

	112 503	71 969
--	----------------	---------------

Förändring av eget kapital

Belopp i tusen svenska kronor (Tkr)

Koncernen	Aktie- kapital	Ej registrerat aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inkl. årets resultat	Summa eget kapital hänförligt till moderföre- tagets aktieägare	Minoritets intresse	Summa eget kapital
Ingående balans per 1 januari 2018	4 720	615	18 934	63	24 331	0	24 331
Nyemission	615	-615					0
Apportemission	188		12 062		12 250		12 250
Minoritet förvärvade dotterföretag						2 350	2 350
Omräkningsdifferenser				-1 816	-1 816		-1 816
Periodens resultat				22 067	22 067	-102	21 965
Utgående balans per 31 december 2018	5 523	0	30 996	20 314	56 833	2 248	59 081

Koncernens kassaflödesanalys

Belopp i tusen svenska kronor (Tkr)

2018-01-01
-2018-12-31

2018-10-01
-2018-12-31

Den löpande verksamheten

Resultat efter finansiella poster	4 895	-2 374
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m.m	2 100	942

Kassaflöde från den löpande verksamheten före

förändringar av rörelsekapital **6 995** **-1 432**

Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital

Förändring kundfordringar	236	7 113
Förändring av kortfristiga fordringar	-2 964	-3 135
Förändring leverantörsskulder	-3 228	1 872
Förändring av kortfristiga skulder	8 157	-8 476

Kassaflöde från den löpande verksamheten **9 195** **-4 058**

Investeringsverksamheten

Förvärv av balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	-1 158	-336
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-238	-207
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar	-570	12 244

Kassaflöde från investeringsverksamheten **-1 996** **11 701**

Finansieringsverksamheten

Nyemission	0	0
Amortering av lån	-2 309	75

Kassaflöde från finansieringsverksamheten **-2 309** **75**

Periodens kassaflöde

Likvida medel vid periodens ingång	45 008	42 529
Kursdifferens i likvida medel	-2 440	-2 758

Likvida medel vid periodens utgång **47 489** **47 489**

Moderbolagets resultaträkning

Belopp i tusen svenska kronor (Tkr)

2018-01-01
-2018-12-31

2018-10-01
-2018-12-31

Rörelsens intäkter m.m.

Nettoomsättning 11 121 2 760

Rörelsens kostnader

Övriga externa kostnader -11 820 -3 029

Rörelseresultat

-699 -269

Övriga ränteintäkter och liknande poster 1 755 8

Räntekostnader och liknande poster -748 0

Resultat från finansiella poster 1 007 8

Resultat före skatt

308 -261

Skatt på periodens resultat 0 0

Periodens resultat 308 -261

Moderbolagets balansräkning

Belopp i tusen svenska kronor (Tkr)

2018-12-31

2017-12-31

TILLGÅNGAR

Anläggningstillgångar

Finansiella anläggningstillgångar

Andelar i koncernföretag	101 026	76 732
Andelar i intresseföretag och gemensamt styrda företag	12 794	0

Summa anläggningstillgångar	113 820	76 732
------------------------------------	----------------	---------------

Omsättningstillgångar

Kortfristiga fordringar

Fordringar hos koncernföretag	4 780	2 646
Övriga fordringar	11	137
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	60	0

Summa kortfristiga fordringar	4 850	2 783
--------------------------------------	--------------	--------------

Kassa och bank	7 414	40 098
-----------------------	--------------	---------------

Summa omsättningstillgångar	12 264	42 881
------------------------------------	---------------	---------------

SUMMA TILLGÅNGAR	126 084	119 613
-------------------------	----------------	----------------

Moderbolagets balansräkning

Belopp i tusen svenska kronor (Tkr)

2018-12-31

2017-12-31

EGET KAPITAL OCH SKULDER

Eget kapital

Bundet eget kapital

Aktiekapital	5 523	4 720
Ej registrerat aktiekapital	0	615
	5 523	5 335

Fritt eget kapital

Överkursfond	101 496	89 434
Balanserad förlust	-28	0
Periodens resultat	308	-28
	101 775	89 406

Summa eget kapital

107 298 **94 741**

Kortfristiga skulder

Leverantörsskulder	208	577
Skulder till koncernföretag	18 362	21 156
Övriga skulder	0	0
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	216	3 139

Summa kortfristiga skulder

18 786 **24 872**

SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER

126 084 **119 613**

Förändring av eget kapital

Belopp i tusen svenska kronor (Tkr)

Moderbolaget	Aktie- kapital	Ej registrerat aktiekapital	Övrigt fritt eget kapital	Periodens resultat	Summa fritt eget kapital
Ingående balans per 1 januari 2018	4 720	615	89 434	-28	89 406
Nyemission	615	-615			0
Apportemission	188		12 062		12 062
Resultat enligt beslut av årsstämma			-28	28	0
Periodens resultat				308	308
Utgående balans per 31 december 2018	5 523	0	101 468	308	101 776

Moderbolagets kassaflödesanalys

Belopp i tusen svenska kronor (Tkr)

2018-01-01
-2018-12-31

2018-10-01
-2018-12-31

Den löpande verksamheten

Resultat efter finansiella poster 308 -261

Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital

308 -261

Kassaflöde från förändring av rörelsekapitalet

Förändring av kundfordringar -144 -334

Förändring av kortfristiga fordringar -4 396 101

Förändring av leverantörsskulder -1 327 -260

Förändring av kortfristiga skulder -2 287 -12 294

Kassaflöde från den löpande verksamheten -7 846 -13 047

Investeringsverksamheten

Förvärv av dotterföretag -24 294 -24 294

Investeringar i finansiella anläggningstillgångar -544 12 250

Kassaflöde från investeringsverksamheten -24 838 -12 044

Finansieringsverksamheten

Nyemission 0 0

Kassaflöde från finansieringsverksamheten 0 0

Periodens kassaflöde

-32 684 -25 091

Likvida medel vid periodens ingång 40 098 32 505

Likvida medel vid periodens slut 7 414 7 414



24SevenOffice Scandinavia AB (publ)
 Barnhusgatan 22
 111 23 Stockholm

Telefon: +46 8 510 60 450
 E-post: info@24SevenOffice.com
 Organisationsnummer: 559120-8870

24SevenOffice.com

Facebook.com/24SevenOfficeSE
 LinkedIn.com/24SevenOffice_SWE

