

Delårsrapport Q1 januari – mars 2018

24SevenOffice Scandinavia AB



24SevenOffice®

Sammanfattning av koncernen för första kvartalet 2018

- Nettoomsättningen uppgick till Tkr 23 799
- Rörelseresultatet uppgick till Tkr 1 351
- Resultatet efter skatt uppgick till Tkr 1 995

VD har ordet

Lyckad strategi implementeras även i Sverige

24SevenOffice har haft en mycket bra utveckling första kvartal 2018. Koncernens nettoomsättning ökade med 32 procent till 23,8 MSEK. Rörelseresultatet uppgick till 1,4 Mkr, vilket motsvarar en rörelsemarginal om 5,6 procent. Ökningen i nettoomsättning är en produkt av en lyckad strategi och genomförandet av densamma.

42 procent tillväxt av kunder under Q1 2018

Det är mycket glädjande att se att vi har bibehållit en stark tillväxt av nya kunder även under Q1 2018. Tack vare vår strategi att sälja till redovisningsbranschen och att de i sin tur använder 24SevenOffice-systemet som sin teknologiplattform för att leverera tjänster till sina slutkunder, så har vi fått en ökning om 42 procent av kunder gentemot utgången av Q1 2017. Antalet befintliga kunder vid utgången av mars 2018 uppgick till 30 500 stycken.

Nordiskt företag med en nordisk teknologiplattform

Marknaden för molnbaserade ERP-lösningar med fokus på bokföring och ekonomistyrning i Norden är stort och 24SevenOffice är positionerat på marknaden som ett nordiskt företag med en nordisk teknologiplattform. 24SevenOffice är noterat på AktieTorget i Sverige, vilket understryker att våra ambitioner och målsättningar går utanför Norges gränser.

Vi har haft en mycket god tillväxt i Norge och lyckats med vår strategi för att få till en vinn-vinn relation tillsammans med våra kunder. Detta är något som vi nu tar med oss till den svenska marknaden. En av de viktigaste och största målgrupperna för 24SevenOffice i Sverige är de redovisningsföretag som har större och mer komplexa kunder, vilka kräver mer utav sitt affärssystem. Expansion är redan igång och fullföljs enligt plan. Tillväxtstrategin ger i sin tur ett mindre fokus på EBITDA; Kontroll och styrning ja, men det viktigaste nu är marknaden och tillväxten i Sverige.

Byggt organisationen för fortsatt tillväxt

24SevenOffice har en relativt stor, egen utvecklingsavdelning som utgör 37 procent av organisationen, vilket ger företaget både styrka och skapar dynamik. Tillsammans med bland annat säljare, customer success-team och konsulter har många av oss arbetat i företaget i mer än 10 år. Målmedvetet och dedikerat arbete är en del av vår tillväxtstrategi och vi är motiverade till att ta företaget till nästa steg på den svenska marknaden. Strategin vi har lyckats med i Norge, implementerar vi nu även i Sverige. Vi rekryterar och bygger organisationen för vidare tillväxt.

Första AI-motorerna för redovisningsbranschen

Den 2 maj 2018 lanserade 24SevenOffice en betaversion av Nordens första affärssystem med en artificiell intelligens, AI-motor för redovisningsbranschen. Sex redovisningsbyråer som tillsammans har flera tusen slutkunder är utvalda och



kommer att använda betaversionen under några månader för att tillsammans med 24SevenOffice utvärdera samt färdigställa AI-motorn. Bolagets AI-motor är planerad att lanseras på hela marknaden under andra halvåret 2018. En av fördelarna med att ha varit molnbaserade sedan 2002 är volymen av data som har genererats av alla transaktioner och verifikationer, vilka har passerat i vårt system under åren. Redovisningsbranschen kommer att starkt påverkas av automatisering och digitalisering och AI-teknologi anses vara en av de mest drivande faktorerna.

Joint venture inom fintech i Norden

24SevenOffice Scandinavia AB och Collector Bank AB, ett dotterbolag till det på Nasdaq noterade Collector AB, ingick 19. april ett samarbete i form av ett joint venture via 24SevenFinans AS för en intensifierad satsning inom finansiella tjänster och affärssystem i Norden. Collector är den naturliga samarbetspartnern när det gäller digitala bank- och finansieringslösningar mot små och medelstora företag i Norden. Deras position som den ledande aktören i flera nordiska länder kommer att skapa en vinn-vinn situation för både 24SevenOffice och Collector. För 24SevenOffice del passar det även mycket väl med Collectors position på den svenska marknaden som en del av vår svenska expansionsstrategi

Framtidsutsikter

Det finns en stor potential i Norden för vår modulbaserade plattform som möjliggör för oss att växa tillsammans med våra kunder. Vi vill arbeta tillsammans med våra existerande kunder och med digitalisering, automatisering och framtidens AI-motor.

Ståle Risa

Verkställande direktör

24SevenOffice i korthet

24SevenOffice Scandinavia AB blev registrerat vid Bolagsverket den 2 augusti 2017. Den 8 november 2017 bildades koncernen genom förvärv av 24SevenOffice AB och 24SevenOffice Labs AS (med dotterbolaget 24SevenOffice Scandinavia Systems AS) från det gemensamma moderbolaget 24SevenOffice AS. Jämförelsesiffror för Q1 2017 finns därmed ej att tillgå.

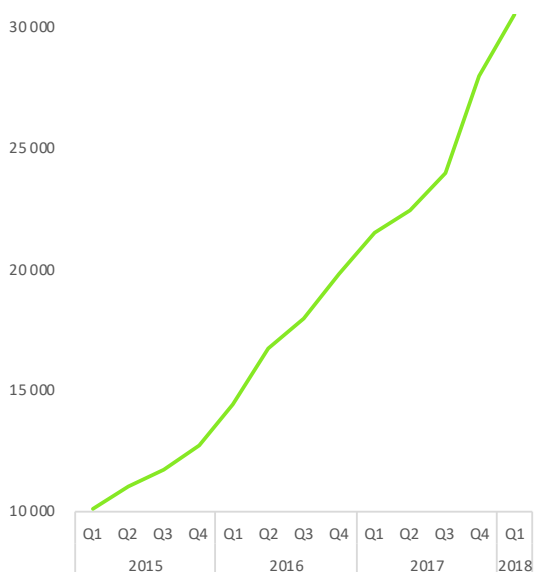
Finansiella siffror för 2017 är baserade på de räkenskaperna för dotterbolagen som ingår i koncernen, eliminerat för intern försäljning mellan bolagen. Räkenskaperna

som presenteras nedan är därav mer ansedda som en indikation på omsättning och resultat för koncernen under perioden jan - mar 2017.

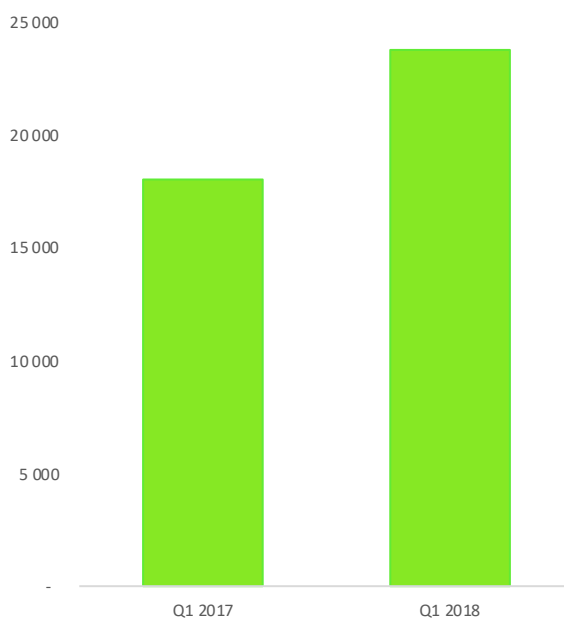
Omräkningarna från norska kronor till svenska kronor i resultaträkningar har beräknats med hjälp av att använda en genomsnittskurs för perioden för 2018 med valutajustering till samma kurs för 2017 för att få mest möjligt jämförbara siffror.

Räkenskaperna baseras på interna rapporter, vilka ej är reviderade	Q1 2018	Q1 2017
NETTOOMSÄTTNING, TKR (Ökade med 32 procent)	23 799	18 013
RÖRELSERESULTAT, TKR	1 351	1 571
LTV:CAC RATIO¹	18	19
ÅTERHÄMTNING AV CAC²	7,0	6,0
ANTAL KUNDER (Ökning med 42 procent)	30 500	21 500

Kunder (tillväxt 42%)



Nettoomsättning (ökning 32%)



1) Genomsnitt över 12 månader under året
LTV (Lifetime Value - nyckeltalet visar den estimerade genomsnittliga intäkten av en enda kund över dess varaktighet som kund)

2) Genomsnitt över 12 månader under året CAC (Customer Acquisition Cost - nyckeltalet visar antalet månader det tar att återhämta kostnaden för en ackvireerad kund)

Verksamheten perioden januari - mars

Carveout finansiell information (oreviderad)

- avseende perioden jan - mar 2018 jämfört med 2017

Finansiella siffror för 2017 är baserade på de räkenskaperna för dotterbolagen som ingår i koncernen, eliminerat för intern försäljning mellan bolagen. Räkenskaperna som presenteras nedan är därav mer ansedda som en indikation på omsättning och resultat för koncernen under perioden jan - mar 2017. Omräkningarna från norska kronor till svenska kronor i resultaträkningar har beräknats med hjälp av att använda en genomsnittskurs för

perioden för 2018 med valutajustering till samma kurs för 2017 för att få mest möjligt jämförbara siffror.

Nettoomsättningen för koncernen under perioden jan - mar 2018 ökade med 32 procent till 23 799 Tkr (18 013). Rörelseresultatet uppgick till 1 351 Tkr (1 571), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 5,6 procent (8,5).

Oreviderad carveout resultaträkning i sammandrag

<i>Belopp i tusen svenska kronor (Tkr)</i>	2018-01-01 - 2018-03-31	2017-01-01 - 2017-03-31
Rörelsens intäkter m.m.		
Nettoomsättning	23 799	18 013
Aktiverat arbete för egen räkning	323	296
Övriga rörelseintäkter	0	272
	24 123	18 580
Rörelsens kostnader		
Råvaror och förnödenheter	-2 938	-2 506
Övriga rörelsekostnader	-7 775	-5 847
Personalkostnader	-12 038	-8 365
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-21	-290
	-22 772	-17 009
Rörelseresultat	1 351	1 571
Finansiella intäkter	734	76
Finansiella kostnader	-91	-162
	644	-86
Resultat före skatt	1 995	1 485

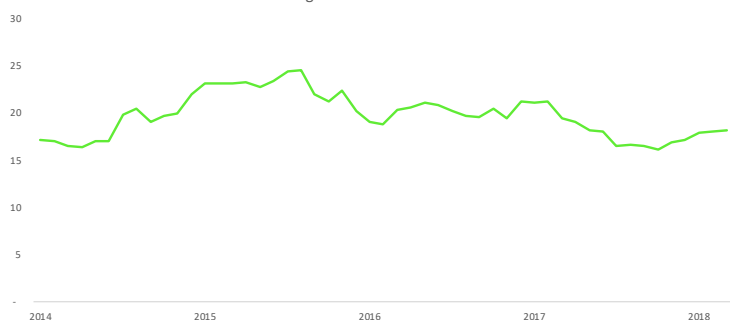
Nyckeltal

24SevenOffice lanserades 2002 och har sedan dess kontinuerligt utvecklat nya samt förbättrat befintliga produkter. 24SevenOffice ERP-system är utvecklat i nära dialog med Bolagets kunder och återförsäljare som ställer höga krav på funktionalitet och effektiv hantering av administrativa processer. Bolaget anser att produkthanpassningen efter kundernas behov av en hög transaktionsintensitet, är en konkurrensfördel mot övriga SaaS- samt ERP-lösningar på den skandinaviska marknaden.

24SevenOffice har en effektiv plattform för kundbearbetning. Bolagets försäljningsorganisation består av en

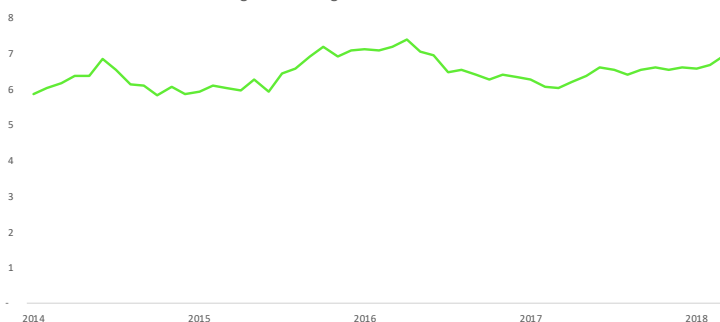
marknadsavdelning, innesäljare (Customer Success Managers), seniora säljare som hanterar Bolagets direktförsäljning, samt en partneravdelning som hanterar, bearbetar och underhåller relationerna med bokföringsbyråer och andra säljpartners. Bearbetningsprocessen av nya kunder har sedan starten 1997 förfinats och utvecklats och sker till stor del med automatiserade gallringar, som rangordnar potentiella kunder efter sannolikhet. Bolaget anser att processen utgör en konkurrensfördel och att den är skalbar, vilket möjliggör för expansion både på 24SevenOffice befintliga och framtida marknader. Bolagets SaaS-metrics (nyckeltal) är konkreta bevis på att kundbearbetningsprocesserna är effektiva.

LTV:CAC ratio. Ett genomsnitt de senaste 12 månaderna



LTV (Lifetime Value – Nyckeltalet visar den estimerade genomsnittliga intäkten av en enda kund över dess varaktighet som kund)

Återhämtning av CAC. Ett genomsnitt de senaste 12 månaderna



CAC (Customer Acquisition Cost – Nyckeltalet visar den genomsnittliga kostnaden för att erhålla en ny kund)

Kunder

24SevenOffice visade en stabil tillväxt. Under första kvartalet ökade kundstocken med 3 500 nya företag, vilket innebar att 24SevenOffice hade totalt 30 500 kunder per den sista mars 2018. Det är en ökning med 42 procent jämfört med samma period föregående år då 24SevenOffice hade 21 500 kunder.

Bolagets kundsegment är små till medelstora företag i Norge och Sverige. Kunderna till 24SevenOffice tenderar att vara professionella samt krävande användare, vilka vill ha ett funktionsrikt och effektivt affärssystem. Per den 31 december genererades cirka 60 procent av bolagets kunder från återförsäljare, bestående av samarbetspartners samt redovisningsbyråer, medan 40 procent genererades från direktförsäljning.

24SevenOffice har genom starka långvariga relationer byggt upp ett nätverk av partners till verksamheten. Bolagets partners är primärt bestående av redovisningsbyråer som säljer 24SevenOffice system till slutkunder. 24SevenOffice partnerstrategi är att utöka antalet partners i Norge och Sverige med prioritet på redovisningsbyråer. Bolaget arbetar aktivt för att bistå och se till att redovisningspartners når sina milstolpar och mål.

För att möta den ökande efterfrågan på molntjänster och den starka kundtillväxten fortsatte 24SevenOffice satsningen på att öka personalstyrkan. Per den 31 mars hade koncernen totalt 69 medarbetare. 24SevenOffice har behov att rekrytera ytterligare medarbetare under 2018.

Intäkter och resultat - koncernen

Nettoomsättningen för första kvartalet uppgick till 23 799 Tkr. Rörelseresultatet uppgick till 1 351 Tkr, vilket motsvarar en rörelsemarginal på 5,6 procent. Resultatet före skatt blev 1 995 Tkr. Resultatet efter skatt uppgick till 1 995 Tkr och resultatet per aktie uppgick till 0,04 kr.

24SevenOffice Scandinavia AB blev registrerat vid Bolagsverket den 2 augusti 2017. Det finns således inte koncernräkenskaper för räkenskapsperioden Q1 2017.

Kassaflöde och finansiell ställning

Koncernen

Koncernens kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick under Q1 2018 till -4 591 Tkr. Koncernens likvida medel uppgick vid periodens utgång till 38 512 Tkr. De kortfristiga fordringarna uppgick vid periodens slut till 35 124 Tkr. De kortfristiga skulderna uppgick vid periodens slut till 48 892 Tkr. De långfristiga skulderna uppgick vid periodens slut till 4 598 Tkr. Soliditeten uppgick till 32,4 procent.

Investeringar och avskrivningar

Koncernens investeringar under perioden uppgick till -329 Tkr varav aktiverade utvecklingskostnader uppgick

till -323 Tkr. De aktiverade utvecklingskostnaderna består av internt upparbetade kostnader för utvecklingsarbeten med 3 743 Tkr. Avskrivningarna uppgick under perioden till -21 Tkr.

Eget kapital

Vid utgången av kvartalet uppgick koncernens eget kapital till 25 677 Tkr. Aktiekapitalet var 5 334 918,90 kr fördelat på 53 349 819 aktier, envar med ett kvotvärde om 0,1 kr.

Medarbetare

Antalet anställda i koncernen är 69 varav 51 är fast anställda. Föregående år var antalet anställda 49, varav 38 personer var fast anställda. 24SevenOffice anlitar därutöver externa konsulter för enskilda projekt.

24SevenOffice Scandinavia aktie

24SevenOffice Scandinavia AB handlas på AktieTorget (Aktietorget.se). Den 29 mars noterades 24SevenOffice Scandinavia aktie till 6,10, vilket motsvarade ett marknadsvärde på ca. 325 Mkr. Under kvartalet har aktien noterats som högst till 7,0 kr den 29 januari och som lägst till 5,38 kr den 22 januari.

De tio största aktieägarna per den 31 mars 2018

Aktieägare	Antal aktier	Röster och kapital, %
24SevenOffice AS	42 479 837	79,6 %
Humble Småbolagsfond	1 980 210	3,7 %
Ebiz AS	1 495 216	2,8 %
24SevenOffice BMU AS	1 130 096	2,1 %
Försäkringsaktiebolaget Avanza Pension	946 175	1,8 %
Elvegris AS	842 194	1,6 %
Danica Pension	615 385	1,2 %
Nordnet Pensionsförsäkring AB	544 662	1,0 %
Theodor Jeansson	400 000	0,8 %
Montebello Vinselskap og Invest AS	312 500	0,6 %
Övriga aktieägare	2 603 544	4,8 %
Totalt	53 349 819	100,00 %

Kommande rapporttillfällen

Delårsrapport april – juni: 28 augusti 2018
Delårsrapport juli – september: 13 november 2018

Väsentliga händelser under perioden

Bolaget höll extra bolagstämma den 11 januari då Henrik Vilselius valdes in som styrelseledamot.

Väsentliga händelser efter rapportperiodens utgång

24SevenOffice Scandinavia AB och Collector Bank AB, ett dotterbolag till det på Nasdaq noterade Collector AB, ingick 19. april ett samarbete i form av ett joint venture via 24SevenFinans AS för en intensifierad satsning inom finansiella tjänster och affärssystem i Norden (Fintech). 24SevenOffices affärssystem är redan integrerat i 24SevenFinans tjänsteutbud samtidigt som Collectors finansiella lösningar kommer att kunna erbjudas till 24SevenOffices kunder.

24SevenOffice Scandinavia AB, förvärvar 49% av 24SevenFinans, ett Fintech bolag som levererar helautomatiserade finansieringslösningar för företagsmarknaden. 24SevenFinans har varit en partner till 24SevenOffice i flera år och har under åren utvecklat en väl beprövad lösning för bland annat fakturaköp integrerat i 24SevenOffice-systemet. Lösningen var först på marknaden i Norden för medelstora och större företag. 24SevenFinans har redan cirka 100 kunder som löpande använder lösningen för sina finansiella tjänster.

Vederlaget för transaktionen erläggs i form av en appor-temission av 1 884 617 aktier i 24SevenOffice Scandinavia AB till kursen 6,50 SEK per aktie, motsvarande 3,53 % av aktierna i Bolaget. Köpeskilling uppgår till cirka 12,25 MSEK. Collector Venture har under 2017 investerat 5 MSEK, motsvarande en 20% stor ägarandel i 24SevenFinans, till samma pris per aktie som 24SevenOffice nu

betalar. Ägandet i 24SevenFinans kommer därefter se ut som följer: 24SevenOffice 49%, Collector 20% samt grundaren och VD i 24SevenFinans, Tobias Lange med 31%. Prieren AS, ett bolag kontrollerat av Wollert Hvide, VD och största ägare av Sector Asset Management AS, en fond med cirka 15 miljarder SEK under förvaltning, är en av säljarna av 24SevenFinans aktier och kommer efter transaktionen äga 1,7% av aktierna i 24SevenOffice.

Notera

Informationen i denna delårsrapport är sådan som 24SevenOffice Scandinavia AB skall offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 9 maj 2018.

Rapporten har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer

Stockholm, den 9 maj 2018
24SevenOffice Scandinavia AB
Ståle Risa

För ytterligare information vänligen kontakta:
Ståle Risa, Verkställande direktör
Tel: +47 922 35 847, str@24sevenoffice.com

Koncernens resultaträkning

Belopp i tusen svenska kronor (Tkr)

2018-01-01

-2018-03-31

Nettoomsättning	23 799
Aktiverat arbete för egen räkning	323
	24 123
Rörelsens kostnader	
Råvaror och förnödenheter	-2 938
Övriga externa kostnader	-7 775
Personalkostnader	-12 038
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-21
	-22 772
Rörelseresultat	1 351
Resultat från finansiella poster	
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	734
Räntekostnader och liknande resultatposter	-91
	644
Resultat efter finansiella poster	1 995
Resultat före skatt	1 995
Skatt på periodens resultat	0
Periodens resultat	1 995
Resultat per aktie	0,04

Koncernens balansräkning

Belopp i tusen svenska kronor (Tkr)

2018-03-31

2017-12-31

TILLGÅNGAR

Anläggningstillgångar

Immateriella anläggningstillgångar

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten

3 743

3 213

3 743

3 213

Materiella anläggningstillgångar

Inventarier, verktyg och installationer

147

158

147

158

Finansiella anläggningstillgångar

Andra långfristiga fordringar

1 642

1 541

1 642

1 541

Summa anläggningstillgångar

5 531

4 912

Omsättningstillgångar

Kortfristiga fordringar

Kundfordringar

22 147

12 900

Övriga fordringar

9 878

6 366

Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

3 099

2 783

35 124

22 049

Kassa och bank

38 512

45 008

38 512

45 008

Summa omsättningstillgångar

73 637

67 057

SUMMA TILLGÅNGAR

79 167

71 969

Koncernens balansräkning

Belopp i tusen svenska kronor (Tkr)

2018-03-31

2017-12-31

EGET KAPITAL OCH SKULDER

Eget kapital

Aktiekapital	5 335	5335
Övrigt tillskjutet kapital	18 934	18 934
Annat eget kapital inklusive årets resultat	1 408	63
Summa eget kapital	25 677	24 331

Långfristiga skulder

Skulder till kreditinstitut	-9	1 832
Övriga skulder	4 608	4 261
	4 598	6 093

Kortfristiga skulder

Leverantörsskulder	8 023	9 235
Övriga skulder	18 912	7 852
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	21 957	24 458
	48 892	41 545

SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER

79 167

71 969

Förändring av eget kapital

Belopp i tusen svenska kronor (Tkr)

Koncernen	Aktie- kapital	Ej registrerat aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inkl. årets resultat	Summa eget kapital
Ingående balans per 1 januari 2018	4 720	615	18 934	63	24 331
Nyemission	615	-615			0
Omräkningsdifferenser				-649	-649
Periodens resultat				1 995	1 995
Utgående balans per 31 mars 2018	5 335	0	18 934	1 408	25 677

Koncernens kassaflödesanalys

Belopp i tusen svenska kronor (Tkr)

2018-01-01
-2018-03-31

Den löpande verksamheten

Resultat efter finansiella poster	1 995
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m.m	21

**Kassaflöde från den löpande verksamheten före
förändringar av rörelsekapital** **2 016**

Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital

Förändring kundfordringar	-8 256
Förändring av kortfristiga fordringar	-1 068
Förändring leverantörsskulder	-1 653
Förändring av kortfristiga skulder	4 370

Kassaflöde från den löpande verksamheten **-4 591**

Investeringsverksamheten

Förvärv av balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	-323
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	0
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar	-6

Kassaflöde från investeringsverksamheten **-329**

Finansieringsverksamheten

Nyemission	0
Amortering av lån	-1 811

Kassaflöde från finansieringsverksamheten **-1 811**

Periodens kassaflöde

Likvida medel vid periodens ingång	45 008
Kursdifferens i likvida medel	236

Likvida medel vid periodens utgång **38 512**

Moderbolagets resultaträkning

Belopp i tusen svenska kronor (Tkr)

2018-01-01

-2018-03-31

Nettoomsättning	2 990
	2 990
Rörelsens kostnader	
Övriga externa kostnader	-3 080
	-3 080
Rörelseresultat	-90
Övriga ränteintäkter och liknande poster	668
	668
Resultat efter finansiella poster	578
Resultat före skatt	578
Skatt på periodens resultat	0
Periodens resultat	578

Moderbolagets balansräkning

Belopp i tusen svenska kronor (Tkr)

2018-03-31

2017-12-31

TILLGÅNGAR

Anläggningstillgångar

Finansiella anläggningstillgångar

Andelar i koncernföretag	76 732	76 732
	76 732	76 732

Summa anläggningstillgångar

76 732 **76 732**

Omsättningstillgångar

Kortfristiga fordringar

Fordringar hos koncernföretag	7 335	2 646
Övriga fordringar	971	137
	8 306	2 783

Kassa och bank

32 487 40 098
32 487 **40 098**

Summa omsättningstillgångar

40 792 **42 881**

SUMMA TILLGÅNGAR

117 524 **119 613**

Moderbolagets balansräkning

Belopp i tusen svenska kronor (Tkr)

2018-03-31

2017-12-31

EGET KAPITAL OCH SKULDER

Eget kapital

Bundet eget kapital

Aktiekapital	5 335	4 720
Ej registr 5 335 erat aktiekapital	0	615
Fond för utvecklingsavgifter	323	0
	5 658	5 335

Fritt eget kapital

Överkursfond	89 111	89 434
Balanserad förlust	-28	0
Periodens resultat	578	-28
	89 660	89 406

Summa eget kapital

95 318 **94 741**

Kortfristiga skulder

Leverantörsskulder	668	1 652
Skulder till koncernföretag	20 275	20 080
Övriga skulder	1 263	0
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	0	3 139
	22 206	24 872

SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER

117 524 **119 613**

Förändring av eget kapital

Belopp i tusen svenska kronor (Tkr)

Moderbolaget	Aktie- kapital	Ej registrerat aktiekapital	Övrigt fritt eget kapital	Periodens resultat	Summa fritt eget kapital
Ingående balans per 1 januari 2018	4 720	615	89 434	-28	89 406
Nyemission	615	-615			0
Resultat enligt beslut av årsstämma			-28	28	0
Fond för utvecklingsutgifter			-323		-323
Periodens resultat				578	578
Utgående balans per 31 mars 2018	5 335	0	89 083	578	89 660

Moderbolagets kassaflödesanalys

Belopp i tusen svenska kronor (Tkr)

2018-01-01

-2018-03-31

Den löpande verksamheten

Resultat efter finansiella poster 578

Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital 578

Kassaflöde från förändring av rörelsekapitalet

Förändring av kortfristiga fordringar -5 522

Förändring av leverantörsskulder -984

Förändring av kortfristiga skulder -1 682

Kassaflöde från den löpande verksamheten -7 611

Periodens kassaflöde -7 611

Likvida medel vid periodens ingång 40 098

Likvida medel vid periodens slut 32 487

24SevenOffice Scandinavia AB (publ)

Box 1062
101 39 Stockholm

Telefon: +46 8 510 60 450
E-post: info@24SevenOffice.com
Organisationsnummer: 559120-8870

24SevenOffice.com

[Facebook.com/24SevenOfficeSE](https://www.facebook.com/24SevenOfficeSE)
[LinkedIn.com/24SevenOffice_SWE](https://www.linkedin.com/company/24SevenOffice_SWE)



24SevenOffice